Oportunity sland
multinivel

Guia de inicio Oportunity

NEGOCIO

Oportunity´s Land

El objetivo primordial de oportunity´s land como empresa; es el de llevar a ti, la oportunidad de mejorar tu nutrición, belleza, calidad de vida y situación económica.

Buscando también tu crecimiento personal y de auto estima dándote a conocer un lugar donde puedes conseguirlo y una ¡empresa en la que puedes creer!.

En la actualidad incursionamos en el segmento (mercado) de la salud a través de suplementos alimenticios enfocados y diseñados para suplementar (complementar) la nutrición de la población.

Así mismo, contamos con una línea de productos para la nutrición perfilada a contribuir en los requerimientos nutricionales diarios de los deportistas y gente con altas exigencias de energía debido a sus actividades físicas diarias.

También, tenemos presencia en el sector de la belleza y salud estética; a través de productos cosméticos enfocados a este fin.

Oportunity´s Land

Es una empresa líder en la venta y distribución de suplementos alimenticios y productos cosméticos a través de redes de mercadeo empleando un sistema de pago de comisiones y compensaciones económicas para sus distribuidores independientes conocido como multinivel.

Las redes de mercadeo (network marketing); son y consisten en realizar la colocación y venta de los productos de una empresa de manera directa; del fabricante al consumidor a través de las recomendaciones de persona a persona, así mismo, dichos distribuidores pueden, si bien lo desean, participar como distribuidores independientes.

Oportunity s land
multinivel

NEGOCIO
Oportunity´s Land

NUESTROS DISTRIBUIDORES INDEPENDIENTES

Obtienen una ganancia por la venta de los productos a otras personas (ya que ellos adquieren los productos a un precio preferencial), y además, obtienen compensaciones económicas por referir e inscribir a nuevos distribuidores a la empresa, y también por las compras que estos realicen a la compañia.

Al convertirse en distribuidores independientes pueden aprovechar y disponer mejor de su tiempo, así como también, pueden conseguir su libertad financiera (económica), lo cual; les da la oportunidad y la tranquilidad de dejar de preocuparse por; la falta de dinero para cubrir los gastos de la casa, el tener que cumplir con los horarios y las largas jornadas de un trabajo difícil, y también, el de tener que trabajar durante muchísimos años para tan solo recibir al final de sus vidas,una mínima parte de su salario al jubilarse.

Oportunity´s Land

Ha creado un sistema de ganancias exponenciales para lograr que entre más invitados tengas, más ganes, porque en eso se basan las redes de mercadeo.
¡El éxito en este negocio es así de sencillo y cualquiera lo puede hacer!

También puedes obtener beneficios y regalos referentes a los puntos canjeables que obtienes por tus compras personales de productos a la empresa y que puedes cambiar por; electrodomésticos, artículos promocionales, de belleza, de uso personal, viajes, entradas a eventos y más….

Tu dedicación también es reconocida y recompensada, ya que la empresa te reconoce y te premia otorgándote un rango y junto con el; todos los bonos, premios y beneficios.

Los productos que la empresa distribuye y comercializa son de la más alta calidad, elaborados con materias primas de primera y muchas de ellas; en el caso de las plantas medicinales son cuidadas desde su siembra, crecimiento y cosecha, de acuerdo a las normas que nos permiten ostentar nuestros productos como orgánicos.

Oportunity s land
multinivel

A nombre de todos los que conformamos este selecto grupo de distribuidores Oportunity,

¡Bienvenido!

Te damos la más cordial bienvenida y te expresamos nuestro principal deseo; que a nuestro lado encuentres un lugar donde sembrar tus sueños, anhelos y esperanzas.

Que este sea un hogar donde te sientas en seguridad y armonía, y que juntos veamos germinar en nuestro trabajo; la semilla del éxito.

ANTECEDENTES

Oportunity´s Land nace el 1 de Diciembre de 2012 con el firme propósito de convertirse en la alternativa numero uno dentro de la industria del multinivel en México

NOSOTROS

Somos una empresa conformada por emprendedores agrupados en un sólido sistema de multinivel (Redes de mercadeo), promoviendo una variedad de productos y servicios destinados a mejorar la nutrición, salud estética y educación en pro del bienestar de la gente.

MISIÓN

Contribuir en mejorar la economía, imagen física, estética, nutrición, y educación de las personas, mediante; innovaciones, planes, productos y servicios enfocados a este fin, que cumplan con los más altos estándares de calidad.

VISIÓN

Tracender los primeros lugares a nivel mundial como una de las mejores empresas de nuestra área por cumplir exitosamente con nuestra misón de llevar bienestar a las personas.

VALORES Y PRINCIPIOS

Honestidad, compromiso, respeto, palabra, trabajo en equipo, disciplina, organización y limpieza.

Oportunity sland
multinivel

Estructura del Bienestar

Nuestra oferta para que alcances un bienestar completo se deriva del buscar satisfacer cada uno de los cuadrantes o segmentos dentro de la estructra del bienestar,

Entendemos y creemos que para lograr un equilibrio completo y gozar de un bienestar total debemos de atender y/o fortalecer lo siguientes puntos.

Oportunity s land
multinivel

Estructura del Bienestar

ARMONIA Y ORDEN

La armonía y el orden son estados que aun que no lo veamos emiten una vibración positiva,… una (el orden) conduce a la otra (armonía), hablando a nivel sicológico en muchos casos son el reflejo de nuestra forma de pensar y por consiguiente de nuestro actuar.

Una persona que dedica tiempo a poner orden en cosas tan pequeñas como; el acomodo de su habitación, el doblar su ropa, el mantener cada cosa en su lugar, sin duda también lo hace en otras áreas de su vida; como la profesional y social.
Para alcanzar el éxito es fundamental poner orden en nuestras ideas, metas, objetivos, prioridades, acciones, etc.

Aquí podemos observar una ventaja, el orden puede ser el resultado o bien puede ser el camino para alcanzar la armonía.

Si aplicamos como norma buscar el orden en todo lo que hacemos y lo que nos rodea sin duda alcanzaremos un equilibrio, un entendimiento y una concordancia para con las personas y cosas que nos rodean.

SALUD FISICA

La salud física se define como la condición en la que se encuentra el cuerpo.
Cuando el cuerpo funciona de la forma para la cual fue diseñado, se dice que está en buena salud física.

Las causas que afectan a la salud física caen dentro de cuatro categorías. Usted no siempre puede controlar todo lo que afecta físicamente a su cuerpo. Sin embargo, puede hacer lo mejor que pueda para prevenir daños y ayudar a que funcione adecuadamente.

Estilo de vida. Este es el elemento de la salud física sobre el cual tenemos mayor control. Esto incluye nuestra dieta, salud emocional, nivel de actividad física, y nuestro comportamiento.

Biología Humana. Nuestra genética y nuestra química pueden incluir anormalidades. Eso puede dificultar el lograr una plena salud física.

Medio ambiente. Nuestro medio ambiente incluye el tipo de aire que respiramos, el lugar en el que vivimos y nuestro entorno.

Servicios de atención médica. Estos son los servicios que se ofrecen y que nos sirven de ayuda para prevenir, detectar o tratar las enfermedades.

Oportunity sland
multinivel

Estructura del Bienestar

ECONOMIA PROSPERA

Gastar solo en aquello que realmente nos gusta y que necesitamos es la mejor manera, y diría casi la única, de solucionar y mejorar nuestra economía personal.

Normalmente, nos planteamos que si queremos mejorar nuestra situación económica primero deberás ganar más dinero para poder ahorrarlo. Lamentablemente esto no suele funcionar en un alto porcentaje, ya que la solución viene de la diferencia entre ingresos y gastos y no sólo en un concepto. La experiencia me indica que los mayores problemas económicos vienen de personas con unos ingresos medios altos que gastan en cosas que realmente no necesitan y/o salen de su presupuesto.

Mayoritariamente los problemas de dinero vendran en la medida en la que gastamos en cosas que realmente no queremos ni necesitamos.

FUERZA ESPIRITUAL

Consiste en poder lograr una armonia con la naturaleza, lo divino y uno mismo.

El equilibrio interno, así como, la fuerza espiritual se logran a través de meditaciones, oraciónes, repiraciones y concentración para lograr que; mente, corazón y espiritu; como uno solo; se encausen un objetivo y alcancen un buen logro; practicando la fe y la esperanza.

El tener fuerza espiritual es tener la capacidad de superar de manera extraordinaria los retos que la vida pone en nuestro camino utilizando y empleando la practica de la comunicación, la confianza y el amor entre lo que concideremos Dios y nosotros.

Oportunity sland
multinivel

Estructura del Bienestar

RIQUEZA MENTAL

El poder de tu mente es infinito y cuando logres aprender a dominarla; lograrás lo que sea que te propongas, antes de buscar la riqueza económica es importante que seas capaz de saber cómo desarrollar tu riqueza mental para así; poder crear éxito y felicidad.

En ese sentido; lograr riqueza financiera es cuestión de actitud, mentalidad y perspectivas de vida. Si no tienes el dinero que quieres es por cómo estas actuando y pensando en tu vida; si lo tienes, ¡también! Todo depende de la mentalidad que tengas actualmente.

¡Cambia tu manera de pensar!
Aunque suene difícil; cambiar tu manera de pensar, es lo que hará la diferencia. Es el estar dispuesto a aprender nuevos conocimientos, a abrir tu mente a nuevas formas de pensar y ser siempre un ejemplo para los demás, es lo que te hara triunfar.

Nutre tu mente en todo momento con nuevos conocimiento y eleva tus aspiraciones con pensamientos más positivos siempre.

EMOCIONES POSITIVAS

La emoción es uno de los motores del bienestar personal, puesto que el modo en el que sientes, influye en cómo te expresas y también se refleja en tu modo de actuar. La emoción es inherente al ser humano, sin embargo, una persona puede educar a sus propias emociones para dejar de lado emociones negativas, fortalecer los hábitos optimistas y así; ¡vivir mejor!.

Oportunity sland
multinivel

Estructura del Bienestar

1 RECONOCIMIENTO

El reconocimiento es algo fundamental para el desarrollo del ser humano ya que de manera inherente todos sentimos la necesidad de que se nos reconozca y por ende, se valoren nuestros logros y triunfos.

Por lo que es sumamente importante que reconozcamos, valoremos, aplaudamos y premiemos los logros tanto en los demas como en nosotros mismos.

El mayor reconocimiento que se puede otorgar una persona asi misma, es el reconocer su propio valor.

CONVIVENCIA SOCIAL

La convivencia social es una NECESIDAD HUMANA, porque el ser humano es un ser bio-psico-social, por que nace tan desvalido e indefenso, que necesita de otros seres humanos para sobrevivir.

El ser humano fue diseñado para vivir en sociedad, ya que toda persona necesita del amor, cariño y consejos de los otros, asi como tambien, de sus experiencias y conocimientos para su desarrollo. Así mismo, se ha observado que las personas que se aislan sufren enfermedades tanto a nivel sicológico como físico y energético.

Vivir en una comunidad equitativa es sinionimo de un buen crecimiento personal.

CODIGO DE ÉTICA

- El distribuidor debe ser responsable en todo momento; para consigo mismo, con sus distribuidores, con sus clientes y con las metas que el mismo se ha fijado.

- El distribuidor debe ser honesto en su proceder; para consigo mismo y para con los demás.

- El distribuidor debe de tener la capacidad para comunicarse con los demás, de manera que todas las personas puedan entender de manera correcta lo que desea transmitir.

- El distribuidor debe buscar cada día estar mejor capacitado de manera que pueda ejercer su trabajo de manera más efectiva y eficiente.

- El distribuidor no puede; hablar, ni expresarse mal de ninguna empresa, persona o compañero de trabajo; por ningún motivo, ni como medio o argumento de venta.

- El distribuidor debe ser respetuoso en todo momento para con todas las personas, incluyendo las pertenecías y el entorno de las mismas.

- El distribuidor debe ser leal a su modelo de negocio, sus ideales, empresa y personas que le han brindado su confianza.

- El distribuidor nunca debe de malbaratar su negocio, trabajo, persona, productos, ni sus conocimientos.

- El distribuidor debe valorar; su producto, su persona y su negocio.

- El distribuidor debe mantener un espíritu de servicio; procurando el ayudar a los demás y prestando un buen servicio para con sus patrocinados y clientes.

- El distribuidor debe ser dedicado para con su trabajo; poniendo en ello, todo su esfuerzo y el mayor tiempo posible.

- El distribuidor debe de tener un plan de trabajo y preparación previa; todos los días antes de salir a campo, desarrollar una entrevista o participar en una capacitación.

- El distribuidor debe de ser ordenado en todos los sentidos y áreas; tanto en su persona, como en su negocio.

- El distribuidor entiende que se deben acatar las reglas en todo momento.

- El distribuidor debe de tener disposición y disponibilidad para atender y ayudar a sus clientes, patrocinados y compañeros de empresa.

- El distribuidor debe de ser capaz de dar apoyo para con sus distribuidores, por lo que debe capacitarse y estudiar todo lo referente a su negocio, productos y servicios que comercializa.

- El distribuidor debe de tener palabra y respetar sus acuerdos por encima de cualquier conveniencia.

- El distribuidor debe de ser congruente con lo que dice y con lo que hace.

- El distribuidor debe de ser puntal en sus labores y en sus citas de trabajo.

- El distribuidor entiende que puede ser sancionable por parte de la empresa si existe en él una conducta o realiza una acción inapropiada respecto y en perjuicio de su propio negocio o el de algún otro distribuidor.

- El distribuidor debe de tener una imagen personal impecable e intachable.

- El distribuidor debe de ser consiente y comprometido para con su negocio, sus clientes y sus patrocinados.

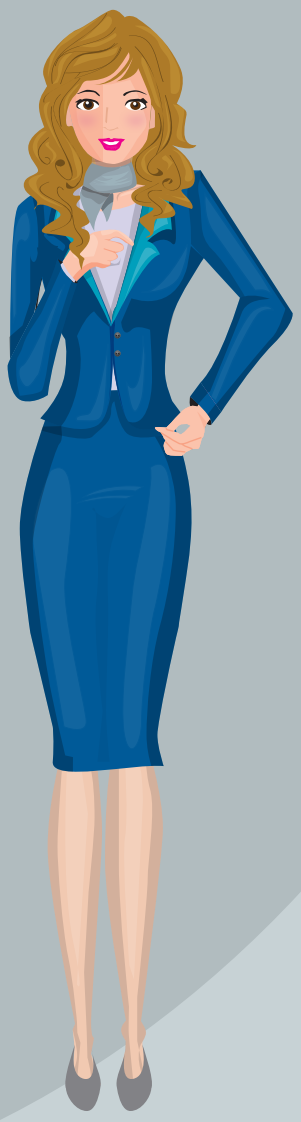
- El distribuidor debe de tener un compañerismo sano con los demás distribuidores, sin pasar los límites, ni tampoco, siendo indiferente o apático.

- El distribuidor se abstendra de elaborar publicidad en la que se le atribuyan propiedades curativas a los productos.

- El distribuidor tendrá que solicitar autorizacion por escrito a la empresa para imprimir cualquier material publicitario.

Oportunity sland
multinivel

Logros que alimentan sueños.



Antes de hablarte de cómo alcanzar tus metas; debo de hablarte de cómo hacer un poco de espacio en tu mente para las mismas.
Recuerda que; de acuerdo a las leyes de la física, dos cosas no pueden ocupar el mismo espacio al mismo tiempo.
Hay algo que deberás comprender para poder alcanzar tus metas:

☑ Supera tus miedos

Un obstáculo que puedes librar.

Tus miedos; pueden ser un obstáculo difícil de librar si es que dejas que ellos te dominen, en ocasiones, debido a los incidentes, circunstancias o adversidades por las que hemos tenido que pasar a lo largo de nuestras vidas, nos sentimos un poco inseguras o que valemos menos que los demás, y en ocasiones, sentimos que nada merecemos y que estamos destinados a vivir en el fracaso. Cuando pensamos en que muchas de nosotras solo tenemos estudios de nivel básico nos aterra hablar ante los demás o tratar de emprender algo.

No condiciones tu mente a estos pensamientos negativos, debes recordar que eres un ser único e irrepetible y que tu puedes hacer todo lo que te propongas, puedes llegar tan lejos como tu quieras, realizar un proyecto majestuoso si esa es tu decisión, solo tienes que creer en ti!.

☑ Deja atrás tus fantasmas

Victorias y fracasos pasados no cuentan.

No vivas del, ni en el pasado; a muchas personas les ha sucedido que en una etapa de su vida tuvieron un gran éxito, un puesto importante o tenían mucho dinero y que por "x o y " hoy en día tienen que comenzar desde abajo; a picar piedra nuevamente, pero que, hoy se resisten; a "dejar ir lo que fue", y se la pasan lamentándose y hablando de lo que una vez fueron, de lo que una vez tuvieron, añorando las cosas que ya no están, y esto, les impide ver hacia delante, les impide fijar nuevas metas y objetivos.

Tam- bién existen casos contrarios en los que muchas personas han intentado una y otra vez alcanzar sus sueños y objetivos sin un resultado positivo, y estas personas también se viven lamentando de lo mal que les ha ido en la vida y de todas las veces que han fracasado.

Si éste, es tu caso; lo mejor que puedes hacer es dejar ¡ya! todo ese equipaje cargado de recuerdos, añoranzas y lamentaciones, y seguir adelante con una memoria limpia y dándote una nueva oportunidad de crecer.
Date esa oportunidad ¡te la mereces!.

Mantén siempre tu centro emocional

No dejes que te afecten influencias negativas.
Debido a que vivimos en sociedad, estamos constantemente rodeados de todo tipo de personas y por lo mismo, de todo tipo de ideologías, personalidades y formas de pensar, y por consecuencia escuchamos platicas de distintas personas que expresan su forma de ver la vida y su opinión acerca de las cosas que se tienen en común; como los asuntos familiares , el trabajo, los asuntos de pareja, etc.

Y entre estas diferentes personalidades no faltan aquellas que son de naturaleza negativa y siempre están expresando cosas negativas o mal intencionadas que vician y ensucian el ambiente y que pueden alterar nuestras emociones y hacernos perder nuestro equilibrio emocional contagiándonos de un pensamiento pesimista y derrotista.

Aléjate de todos esos comentarios mal intencionados, derrotistas o cosas negativas que terceras personas hagan, si bien siempre van a existir influencias y cosas negativas, tú y solo tú tienes la decisión de decidir como reaccionar ante esas situaciones.

Administra bien tu energía

Evita alimentar parásitos mentales o emocionales.
Es bien sabido que para planear y trazar los sueños en nuestra mente ocupamos de energía, es por ello que, dicen que el trabajo mental es en ocasiones es el más cansado, pero, también es conocido de todos que no podemos dejar de pensar ni un solo instante, nuestros pensamientos son como caballos desbocados que van de aquí para allá; de repente pensamos una cosa y después otra, sin un orden, llenándonos solo de ideas vagas y sin fundamento ni ningún sentido.

Existen sucesos traumáticos (agresiones, fracasos, injusticias) en nuestro pasado que nos pudieron haber marcado de forma negativa y no es conveniente que los estemos recordando por que al recordarlos revivimos la emoción negativa y ese pensamiento se vuelve un parasito que se alimenta de esas emociones y entramos en un circulo de

RECORDAR EL SUCESO, SENTIR UN EMOCIÓN NEGATIVA Y COMENZAR A SENTIR QUE SUFRIMOS MUCHO DE NUEVA CUENTA.

Esto, de nada te sirve y lo único que se ocasiona es que te quedes sin energía para seguir tus sueños, ya que toda la energía se consumió en alimentar a los parásitos mentales-emocionales, lo que debes de hacer para combatir esta parasitosis es lo siguiente:

Divide y vencerás; separa la emoción del pensamiento racional,

Cuando pienses en algún asunto no lo hagas visceralmente, no lo impregnes de emociones negativas, solo analízalo sin apasionamientos.
La meditación intelectual nos enseña a ver los asuntos sin emociones; solo utilizando la lógica, el razonamiento y el sentido común, cuando hacemos esto, debilitamos al parasito que no puede alimentarse de una emoción negativa respecto de ese asunto. Veras las cosas con una perspectiva diferente y quizás en algunos casos te darás cuenta que fue un mal entendido o que no es tan grande el problema como se pensaba.

La meditación Psicológica nos enseña a ver el problema emocional, presentarlo como en una pantalla de cine y observarlo detenidamente, sabemos que esto puede ser muy doloroso al principio, pero, a la larga hallaras el perdón hacia tí mismo y a los demás y esa emoción y/o recuerdo ya no te dolerá más.
Por ningún motivo pierdas de vista estos pensamientos o emociones negativas y trates de reprimirlas, utiliza estas técnicas de meditación y poco a poco elimina todos tus parásitos, si crees necesario conseguir ayuda externa; adelante, anímate y hazlo.
Bien ahora es momento de comenzar a planear como alcanzar tus sueños

Traza tus sueños

Del amor fraterno y del deseo de ayudar honestamente a otros.
No de la desesperanza, ni de la desesperación por las dificultades de la vida, sino del amor fraterno, de la solidaridad y del deseo de ayudar honestamente a los demás; es que debemos trazar nuestros sueños y objetivos.
Comienza por preguntarte; ¿por que estas aquí, por que has tomado esta oportunidad, que metas quieres alcanzar, en cuanto tiempo y que tienes que hacer para conseguirlos?.

Densifica tus sueños.
Transfórmalos en realidad

Del cumulo; de ideas, sueños, anhelos y emociones, vayamos trasformando esas hermosas emociones en algo más denso (en algo más medible y cuantificable) utilizando la razón y el análisis hasta que podamos moldearlas en metas y objetivos que plasmaremos en un papel, para que posteriormente se pasen al plano de la materia a través de nuestras acciones y trabajo diario.

Planifica

Hagamos un plan del como, cuando y donde.
Tenemos que tener siempre escritas nuestras metas y deseos a alcanzar; lo primero es hacer un collage con recortes de revistas, fotografías, frases, palabras, mapas de adonde queremos ir de visita, etc.Y este collage debe estar siempre a nuestra vista y ahí es donde trabajaremos haciendo uso de nuestra imaginación, enfocando nuestras emociones, pensamientos y todo nuestro entusiasmo para visualizarlo como un sueño o metas que ya hemos alcanzado o que estamos en proceso de alcanzar.
Después tratando de darle un orden y una cronología; anotaremos, agendaremos y calendarizaremos, todos nuestros pasos, objetivos y acciones que deberemos tomar para alcanzar nuestras metas.

Una vez que hemos hecho el plan tenemos que iniciar con la acción, con el trabajo que nos va a llevar a la cima.

Administra

Administrar es no desperdiciar, cuidar e invertir.
Saber administrar no quiere decir que es tener grandes estudios, quiere decir, respetar tres principios básicos que debes conocer para hacer crecer tu negocio.

No desperdiciar

Si bien sabemos que tenemos que invertir, en ocasiones lo único que hacemos es malgastar nuestros recursos en cosas que a fin de cuentas no harán crecer nuestro negocio, y tienes que verte de acuerdo a la primera impresión que quieres fijar en la mente de las personas y que debe ser acorde a los que quieres transmitir.

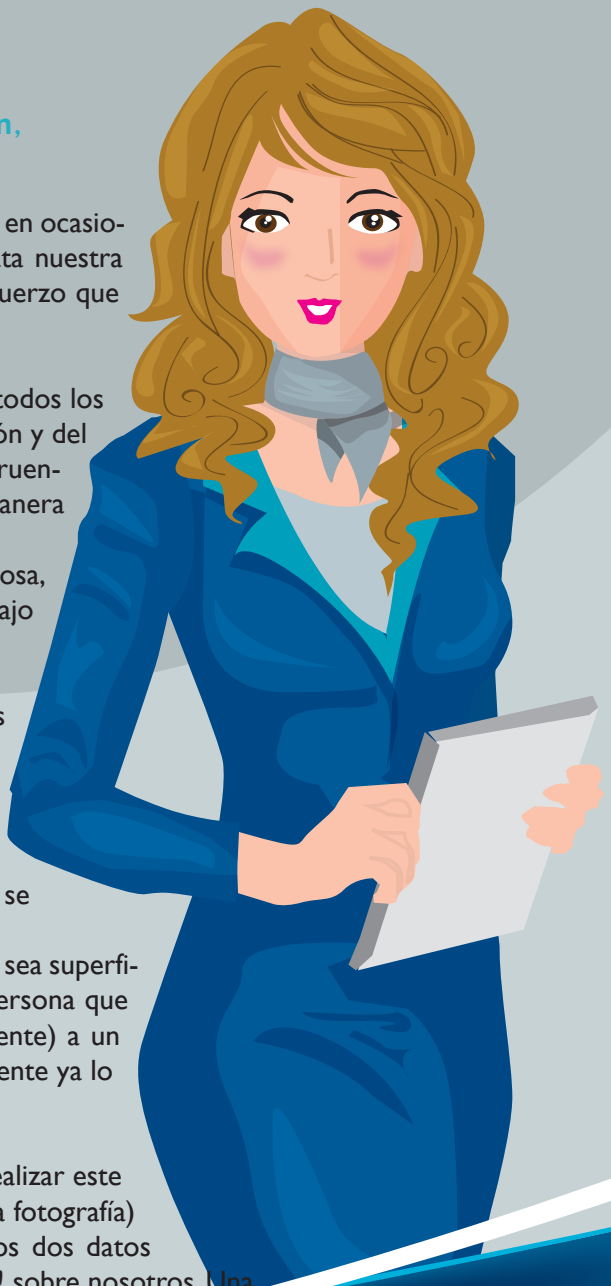
este principio abarca todos los aspectos de nuestra empresa, desde no malgastar nuestro tiempo en cosas que no nos edifican como persona, hasta no malgastar nuestras ganancias que hoy tenemos en cosas que no ocupamos. Antes de gastar en algo pregúntate; de verdad lo ocupo?, es realmente necesario?.

Cuidar los recursos (producto, personas, material de apoyo, gastos, etc.) de tu negocio, por si solo hará crecer tu negocio, no es en vano el conocido refrán; que al ojo del amo engorda el caballo.
Muchos cometemos el error de perder de vista una de las partes más importantes para hacer crecer nuestro negocio; invertir y reinvertir, comprendemos que cuando iniciamos en este negocio, hicimos una inversión inicial al momento de comprar el kit, los productos, folletería, etc..

¡Gracias a esta inversión, es que pudimos iniciar nuestro negocio!, pero, si lo queremos ver crecer, es necesario que sigas invirtiendo, es decir, que realices una nueva inversión; en más producto para venderle a más gente, en tu atuendo para que siempre luzcas hermosa, en gastos de traslado para visitar a más gente.
También debes de tomar en cuenta reinvertir, es decir, de las ganancias que obtuviste al momento de vender tus productos y/o servicios, tienes que tomar una parte e invertirla de nueva cuenta.

Cuida tu imagen

¡¿Te sientes bien, cuando luces bien!? o ¡¿luces bien, cuando te sientes bien!?



El secreto para proyectar éxito y seguridad; es ¡sentirse exitosa y segura!, en ocasiones por más que nos arreglemos por fuera para lucir bonitas, nos delata nuestra actitud derrotista y pesimista, por lo mismo, hay veces que por más esfuerzo que pongamos no logramos convencer a nadie a sumarse a nuestros sueños.

Un principio por el cual nos debemos regir; es cuidar la congruencia en todos los aspectos de nuestra vida; según algunos grandes maestros de la meditación y del desarrollo espiritual el secreto para crecer espiritualmente es tener congruencia en los siguientes cuatro puntos; pensar, decir, hacer y sentir de manera congruentemente en todo.
Si digo que soy exitosa; debo pensar como gente exitosa, sentirme exitosa, lucir y verme como gente exitosa; contando tambien con realizar mi trabajo con el profesionalismo de alguien exitosa.

Veamos las etapas de cómo se forman un concepto de nosotras las demás personas.

La Primera impresión

La primera impresión jamás se olvida. (aun que después el concepto que se tiene de nosotros cambie).
Este dicho es en verdad cierto, y no por que la gente a la que conozcamos sea superficial, si no que tiene que ver con el registro que hace el cerebro de la persona que estamos conociendo y que tiene que registrar en su base de datos (mente) a un nuevo individuo que no conoce, para que en la siguiente ocasión, obviamente ya lo pueda reconocer.

Hay que estudiar detenidamente este proceso por que el cerebro va a realizar este registro a través de dos datos en particular; la imagen (como si fuera una fotografía) y la emoción que le causo (alegría, asombro, miedo, respeto, etc.) estos dos datos formaran en el cerebro de la persona que estamos conociendo una ¡idea! sobre nosotros. Una idea por que aun no conoce nuestra forma de ser.

¡Una chica Oportunity!

La forma de Comunicarte

La forma de expresarte y el contenido de lo que expresas pueden terminar con una buena imagen o idea que se tenga de ti.

En ocasiones la primera impresión que tenemos de alguien nos hace tener la idea de que es una persona muy capaz, muy amigable o muy educada, pero, solo vasta comenzar a oír la forma en la que se expresa para darnos cuenta de todo lo contrario, es común escuchar a gente que aparenta tener educación hablar con palabras altisonantes, cortantes o despectivas hacia otra persona, o darnos cuenta que de amable no tiene nada, o de que actúan cobardemente hablando mal de otras personas que no están presentes, por todo esto, te recomendamos que cuides la forma en que te expresas; nadie quiere cerca una persona chismosa, conflictiva o soberbia.

La manera de conducirte

La manera de conducirte es en definitiva lo que va a definir el concepto que se tiene de ti, a largo plazo y de forma definitiva.

Puedes causar una magnifica primera impresión, puedes ser la mejor comunicóloga del mundo y lograr que todos te escuchen con mucha atención, pero, si a la larga tu conducta es incongruente con tu imagen y tus dichos, la gente a la larga se dará cuenta si es que la engañas o actúas deshonestamente; de tu verdadera forma de ser.

Dicen que hay veces que al querer engañar a otros, solo nos engañamos a nosotros mismos, por que los demás, se dan cuenta de cómo somos en realidad y esta será la idea que quede a fin de cuentas de nosotras.

La primera impresión, forma lo que comunicamos y la manera de conducirnos es la materia prima, con la cual, se formara un concepto en las demás personas sobre nosotras. Y este concepto puede durar por mucho tiempo.

Por lo cual las recomendaciones son:

- No hagas cosas malas que parezcan buenas.
- No critiques, ni hables mal de nadie.
- No uses en tu hablar palabras altisonantes , ni groserías.
- No seas altiva, orgullosa ni soberbia.
- No defraudes a nadie.

Congruente con nosotros mismos y con lo que sentimos.

Amate a ti misma, respétate, reconoce tu valor como persona y recuerda que ocupas un lugar único en el universo.

TIPS

Oportunity´s Land

ENTENDER COMO FUNCIONA TU NEGOCIO

Oportunity´s Land esta basado en un modelo de negocio conocido como Redes de Mercadeo, que a su vez tiene un sistema de compensaciones conocido como multinivel, el cuál, brinda compensaciones económicas y premios a todos los distribuidores independientes que cumplan exitosamente con los planes que ofrece la compañía. Por lo que tú, debes conocer todo lo referente a estos planes y como acceder a ellos para recibir todos sus beneficios, también que de esta forma puedas orientar de manera efectiva a todas las personas que desees referir a la empresa.

DEBES INVOLUCRARTE Y TOMAR TU PERSONAJE EN SERIO.

El pertenecer a Oportunity es todo un gran proyecto, aquí puedes realizar una carrera que puede durar toda la vida, es por ello que te invitamos a que te involucres en todos y cada uno de los aspectos de este proyecto, por ejemplo; asistir a las reuniones, portar los colores y accesorios de la empresa, participar de todos los planes y tratar de alcanzar los rangos, etc.

Otro aspecto importante de tomar tu personaje es que debes saber que todos y cada uno de los que conformamos Oportunity tenemos una misión, la misión de llevar bienestar, pero que para ello, debemos de realizar exitosamente nuestra actividad de reclutar, vender y hacer crecer nuestro negocio. Por todo esto; debes de entender que tu personaje es todo hombre o mujer, que se ve así mismo como un gran líder visionario que involucra cada día a más gente en un gran proyecto.

SABER A QUIEN CONTACTAR

En ocasiones, aunque tengamos toda la información necesaria, siempre nos llega a surgir alguna duda o simplemente deseamos confirmar que la información que tenemos sea correcta, o también necesitamos apoyo en cuanto a que alguien pueda ayudarnos a convencer a algún prospecto o a realizar el cierre de alguna venta, es por esto, que te aconsejamos; sepas a quien acudir y tener sus números de contacto a la mano. La primer persona que te puede apoyar por su cercanía y confianza es tu patrocinador (la persona que te inscribió a la compañía). Si ella no pudiera apoyarte, en cada cuidad existe un coordinador quien te puede apoyar y solucionar todas tus dudas.

Pero no solo eso, cuentas con un número teléfonico y también en la redes sociales puedes contactar a los ejecutivos de Oportunity quien siempre están dispuestos a ayudarte y aclarar todas tus dudas. Por lo que te recomendamos tener a la mano los números de contacto de cada uno de ellos.

CONOCER CON QUE HERRAMIENTAS CUENTAS, Y COMO UTILIZARLAS.

- Te recomendamos conozcas todas tus herramientas, y sobre todo las utilices.
- Todas las herramientas, están diseñadas para facilitar tu trabajo.

CONOCER DONDE PUEDES APRENDER MÁS, Y HACERLO.

Para lograr tus metas y objetivos se requiere aprender cada día más, por lo que es importante que sepas donde puedes acrecentar tus conocimientos, Oportunity te ofrece una gran plataforma para que puedas acceder a todos los manuales, fichas técnicas, mini guía, videos y todo lo necesario para tu crecimiento, solo tienes que acceder a...

www.oportunitysland.com y dar click en el icono de escuela Oportunity o también puedes descargar la aplicacion para tu celular .

Otra de las formas de aprender es a través de las experiencias de los distribuidores por lo que asistir a las capacitaciones que brindan los coordinadores o a las juntas caseras te podrán ser de gran utilidad para tu crecimiento, pregunta a tu patrocinador, el también estará dispuesto a compartir su conocimiento.

SABER COMO PUEDES CRECER, Y HACERLO

De esta manera junto con el aprendizaje vendrá el crecimiento, el cual está en seguir los consejos anteriores pero sobre todo, en entender que en la medida que le dediques tiempo y esfuerzo a tu negocio, esté crecerá.

EN EL KIT ENCONTRARÁS LA INFORMACIÓN BÁSICA NECESARIA PARA INICIAR TU NEGOCIO.

Aunque también entendemos que al iniciar tu negocio pueden comenzar a surgirte ciertas dudas, es por ello, te damos algunos consejos que te podrán ayudar.

TUS PRIMEROS PASOS DEBEN SER:

- ☑ Entender como funciona tu negocio.
- ☑ Saber involucrarte y tomar en serio tu personaje.
- ☑ Saber a quien contactar.
- ☑ Conocer con que herramientas cuentas, y utilizarlas.
- ☑ Conocer donde puedes aprender más, y hacerlo.
- ☑ Saber como puedes crecer, y hacerlo.

TÉCNICA DE VENTA "AIDA"
(Atención - Interes - Deseo - Acción).

ATENCIÓN
Es indispensable atraer la **ATENCIÓN** del comprador hacia lo que se está ofreciendo, lo que implica; "**romper**" una barrera llamada "**indiferencia**"

CUMPLIDOS
La mayoría de las personas son sensibles a los **halagos** sinceros acerca de; su empresa, oficina, trayectoria académica, **persona**, o por su interés en un tema en particular

CURIOSIDAD
Casi todos somos curiosos **por naturaleza**, y por ello se debe **recopilar información** trascendente y que esté relacionado con el producto o servicio que se está ofreciendo

ÍNTERES
Retener el interes dando ejemplos: "fíjese Sra. Anita que este producto es buenísimo para mejorar la apariencia de las piernas y pantorrillas cuando estas sufren de varices, y veo que a usted le pueden ayudar mucho

DESEO
debe ayudar a su cliente a que entienda que el producto o servicio que se le está presentando logrará la satisfacción de sus necesidades o deseos, o que será la mejor solución a sus problemas

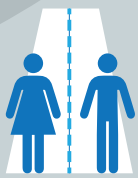
BENEFICIOS
Mencionar las ventajas mas importantes que tiene el producto y/o planes de compensaciones, con respecto a la competencia

NECESIDAD
Ayudar a identificar y reconocer que tiene una necesidad o esta ante un problema,

GUIAR
Hacer mención de las virtudes del producto y como le pueden beneficiar al comprador.

ACCIÓN
Llevar al cliente hacia la ACCIÓN y cerrar la venta

HERRAMIENTAS INDISPENSABLES
"QUE DEBES USAR PARA TU NEGOCIO MULTINIVEL"
(Como debes salir a trabajar).



PRODUCTO
Trae contigo muestras de producto para darlo a probar.

TARJETAS
Lleva siempre tus tarjetas de presentación como distribuidor independiente.

ACCESORIOS
Porta tu botón y/ó playera con el logotipo de la empresa como distintivo.

TU ACTITUD
Tu comportamiento, sonrisa y una actitud positiva de persona triunfadora, te permitira atraer más clientes hacia ti.

TU IMAGEN
Lucir una imagen profesional te ayuda a proyectar seguridad y confianza.

CATÁLOGO
No olvides traer en tu bolsa tu catálogo oportunity, ¡no sabes en que momento lo puedes necesitar!

TECNOLOGÍA
Usa la tecnología y muestra testimonios de tu producto en tu celular, tablet, etc., y envia también tus promociones a través de las redes sociales.

FICHAS
No olvides tus fichas técnicas donde tu cliente conocerá los ingredientes de su producto favorito.

VOLANTES
No salgas sin tus volantes promocionales, y siempre da a conocer las promociones que tú como distribuidor realizas

PLANIFICA TU DÍA A DÍA

"ESTAS SON ACTIVIDADES QUE PUEDES REALIZAR"

(Obtener el máximo desempeño en tu día)

FIJA METAS

Una vez que hayas visualizado donde quieres estar es importante organizarte para alcanzar tus metas

ORGANÍZATE

Una buena organización hace crecer tu negocio

RESERVACIONES

Reserva tus charlas de café o citas personalizadas para la siguiente semana

TU RED

Realiza labor de campo con tu equipo

DEDICACIÓN

Dedica 2hrs. diarias para realizar trabajo de campo

PLANEACIÓN

Llego el momento de volver a empezar a programar tu siguiente semana

ENTREVISTAS

Realiza minimo 3 entrevistas de reclutamiento a la semana

RESUMEN

Realiza un resumen semanal de cuanto es lo que has vendido y separa tu ganancia e inversion, no olvides anexar tus nuevos inscritos y tratamientos dados

SEGUIMIENTO

Realiza llamadas a tus clientes, aplica el plan 2+2+1 a los dos dias, a las 2 semanas y al mes

CHARLA DE CAFÉ

"COMO ORGANIZAR UNA REUNIÓN"

(Tener éxito en tus reuniones)

RESERVA

Programa citas para presentar y vender los productos en una reunión. Confirma un día antes con tus invitados

PREPARÁTE

Minutos antes acomoda y prepara la presentación de los productos, ten contigo, agenda, pluma, calculadora, notas de venta y catálogo

REGISTRO

Pide a tus invitados que llenen su perfil de cliente antes de conmenzar

INTRODUCCIÓN

Presentate con tus invitadas y has que ellas se presenten también, comparte brevemente información de Oportunity; cuando se fundo, etc.

INDIVIDUAL

Acércate a cada una de tus invitadas y platica sobre los productos, cierra la venta e incluye la muestra de otro producto y entrega su nota.

CIERRE

Haz un cierre de grupo haciendo conciencia de los gastos que origina una enfermedad y de lo importante que es su salud y la prevención

DEGUSTACIÓN

Habla solo de los productos que probaran tus invitadas, menciona sus beneficios y características, explica su modo de uso y responde preguntas.

TESTIMONIO

Comparte con tus invitadas tu testimonio mencionando como ha cambiado tu vida con Oportunity.

PRESENTACIÓN

Repasa los beneficios de los productos que probaron, comentales sobre algunos tratamientos de acuerdo a sus necesidades

IMAGEN FÍSICA PARA LA MUJER EJECUTIVA

"RESPONSABILIDAD, SERIEDAD Y CONFIANZA"

(Lo que debes de proyectar a los demás).

CABELLO

Pelo de corto a medio o recogido y estructurado

MAQUILLAJE

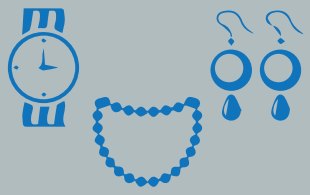
Maquillaje natural y discreto

ESCOTE

A nivel profesional NO hay escotes

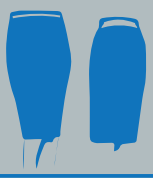
BOLSA

Usar bolsa o portafolio; NO ambos

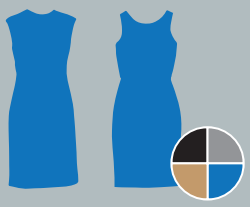


ACCESORIOS

Accesorios pequeños y discretos



FALDA



COLORES Y TELAS

Colores neutros y sobrios . Telas delgadas y lisas.

UÑAS

Uñas no muy largas y colores sobrios, perfume discreto.

ZAPATOS

Zapatos cerrados con tacón de cinco a diez centímetros.

LA LLAMADA PERFECTA

"EN EL MARKETING MULTINIVEL"

SER BREVE

Nunca mas de 5 minutos en una conversación

ESCUCHAR

Escucha y deja hablar a tu interlocutor, trata de averiguar que quiere en este negocio

PREGUNTAS CLAVE

no debe parecer una entrevista de trabajo tu solamente quieres ayudarle

DIRIGIR

Busca los puntos fuertes de tu interlocutor, dile que puede hacer de este negocio su forma de vida

PRODUCTO

no olvides destacar la calidad y funcionalidad de los productos

FORTALEZAS

Habla de los puntos fuertes de tu negocio

NO LO DIGAS TODO

El proposito es generar confianza, deja que la información hable por ti

EXPECTACION

Deja claro que será su negocio y que es su desición

COMUNICACION

dejale claro que puede comunicarse contigo ante cualquier duda que le surga.

CIRCULO DEL PODER

en las redes de marcadeo

INSCRÍBETE
prueba, aprende y prepárate

DUPLÍCATE
comparte, patrocina y da seguimiento

AGRÚPATE
realiza juntas personales, caseras, juntas de oportunidad reunete con tu cliente

ORGANÍZATE
sigue vendiendo y capacitando pero no dejes de agruparte

PROFESIONALÍZATE
alcanza un rango y a la vez logra que tus patrocinados también lo hagan

COORDINATE
conviértete en la coordinadora de tu ciudad y/o coordina a tus grupos para que junto con sus líderes crezcan

www.oportunitysland.com

QUE HACER

PARA TENER EXITO EN LA

DUPLICACIÓN

Inscribete

1

INSCRIBETE , PRUEBA Y APRENDE TODO REFERENTE AL NEGOCIO Y AL PRODUCTO, CONECTATE AL 100

Fijate una Meta

2

FIJATE UNA META Y ELABORA UNA LISTA POR ESCRITO DE CONTACTOS QUE PUDIERAN ESTAR INTERESADOS EN EL NEGOCIO

Invita a tus contactos

3

INVITA A TUS CONTACTOS A UNA REUNION CASERA, CHARLA DE CAFÉ O PLATICA DE SALUD, EN CASO DE UNA NEGATIVA PIDE QUE TE RECOMIENDE A ALGUIEN

Reunete y entrega la guia

4

AL TERMINO DE LA REUNION ENTREGA A LOS ASISTENTES ***LA GUIA DE INICIO*** Y HAZ UNA CITA PARA RECOGERLA DESPUES

Llama y da seguimiento

5

LLAMA A LOS QUE ASISTIERON A LA REUNION PARA DAR SEGUIMIENTO Y TAMBIEN LLAMA A LOS QUE NO, PARA PEDIRLES UNA CITA PERSONAL PARA ENTREGARLES **LA GUIA**

Visita a Todos

6

VISITA A TODOS A LOS QUE LES ENTREGASTE LA GUIA DE INICIO Y ESFUERZATE EN EDIFICAR TU NEGOCIO A LA EMPRESA Y A SUS MIEMBROS

Selecciona y ubica

7

SELECCIONA Y UBICA A TUS PROSPECTOS EN LAS AREAS DE TU NEGOCIO DONDE SEGÚN TU EVALUACION PODRIAN INCURSIONAR; PRODUCTO (CONSUMIDORES), VENDEDORES O LIDERES DE MULTINIVEL

Persiste en el Seguimiento

8

PERSISTE EN EL SEGUIMIENTO DE TODOS TUS PROSPECTOS EN GENERAL (PRODUCTO, VENTAS, MLM) Y BRINDALES TODA TU ATENCION

Realiza el cierre

9

REALIZA EL CIERRE, YA SEA; DE PROSPECTACION PARA QUE SE INSCRIBAN O DE VENTA PARA LOS QUE SE INTERESARON SOLO EN EL PRODUCTO

Enseña a tus patrocinados

10

ENSEÑA A TUS PATROCINADOS LA DUPLICACION Y SIGUE DANDO SEGUIMIENTO A TODOS LOS MIEMBROS DE TU RED

Apoya a tus lideres

11

APOYA A TUS PATROCINADOS Y LIDERES DE MULTINIVEL EN SUS REUNIONES, SIGUE COMPARTIENDOLES TUS CONOCIMIENTOS Y EMOCIONES Y FORMA JUNTO CON ELLOS; **UN GRUPO**

Comienza un nuevo ciclo

12

VUELVE A COMENZAR UN NUEVO CICLO, SIN DEJAR DE DAR SEGUIMIENTO A TU RED Y A TUS CLIENTES DE PRODUCTO

El Plan Oportunity

formas de ganar

Oportunity s land
multinivel

01 PRECIO PREFERENCIAL

Cada nuevo integrante de la familia oportunity cuenta con el beneficio primero de obtener un precio preferencial que le permite adquirir sus productos de consumo a la mitad de precio y también si así lo desea, puede comercializar y ofertar los productos y con ello obtener el 100% de ganancia sobre la mayoría de los productos.

Kit Emprendedor & Bono por Inscribir

Ahora puedes iniciar con el pie derecho tu gran negocio, aprovechando la facilidad que te brinda tu KIT EMPRENDEDOR, porque además de los bene□cios de quedar inscrito en la compañia, te brinda el producto necesario para crecer de inmediato.

Que Incluye el Kit EMPRENDEDOR

Kit de Inscripción	*$600.00*
Albha Fiore	*$210.00*
Alvhera Forthe	*$300.00*
Femmy Nhelly	*$210.00*
Bihox Elevata Gel	*$160.00*
Vhia Venne	*$210.00*
Missela Forthe Caffe	*$275.00*
Bhell Forthe	*$210.00*
Senzha Sforzo Detox	*$210.00*

Costo Distribuidor: $ 2,385.00

KIT EMPRENDEDOR
Costo: $1,700

Ahorro de $685 pesos

Kit emprendedor: *Vende este kit y puedes obtener la ganancias del bono por inscribir (150.00) mas la base comisionable de activación de 1,000.00*

Que Incluye el Kit BÁSICO

Kit Oportunity
(Mochila, 2 Productos, Papeleria)

Costo: $600

BONO por Inscribir

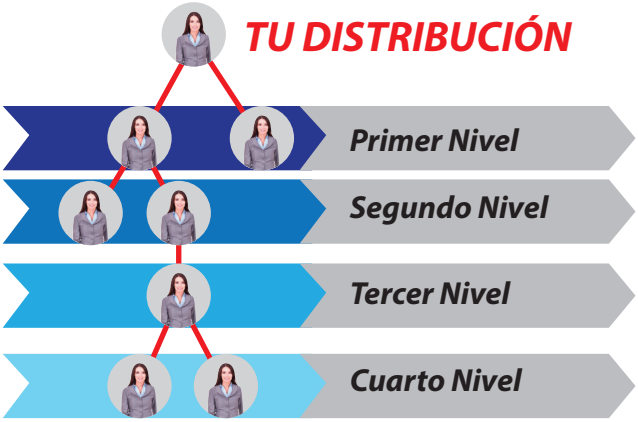
Cada que inscribes a un nuevo patrocinado a la compañia, la empresa te otorga un bono de $150.00 pesos por cada nuevo inscrito.

03 PLAN MULTINIVEL

REGALIAS POR FORMAR UN GRUPO

La empresa ofrece hasta 55% en comisiones por las compras de tu red, distribuidas en 5 niveles:

Nivel 1: 26.3% por tus reclutados directos
Nivel 2: Base: 13.1%
Con 3+ personas activas: ***15.6%*** (2.5% extra)
Nivel 3: Base: 6.7%
Con 3+ personas activas: ***9.2%*** (2.5% extra)
Nivel 4: 2.6%
Nivel 5: 1.3%



Tu Red

Te da hasta el **55%**

Primer nivel

26.3%

*Segundo nivel**

13.1 +2.5 **15.6%**

*Tercer nivel**

6.7% +2.5 **9.2%**

Cuarto nivel

2.6%

Quinto nivel

1.3%

* Para obtener el bono extra de 2.5% debes tenes al menos 3 distribudores activos en la quincena para que aumente tu comisión.

04 BONOS Y PREMIOS

Puntos Land anuales

Por cada compra que un distribuidor realice a la compañía, la empresa retribuye al distribuidor otorgándole un porcentaje de sus compras en puntos canjeables; que puede acumular, duplicar y canjear por Productos.

para mayor informacion y realizar el canje ingresa a la pagina Oficial: www.oportunitysland.com

Los puntos land anuales comienzan a acumularse a partir del segundo periodo de Noviembre hasta el primer periodo de noviembre del siguiente año en curso.

Puntos land por excedentes de compra

La empresa premia con hasta un 25% de sus compras en puntos canjeables a todos aquellos distribuidores que se esmeran y alcanzan sus metas de compra.

En Oportunity's Land sabemos que una de las cosas más importantes para ti, es que puedas consentirte con artículos personales y que embellezcan tu hogar.

¡Este plan te brinda la oportunidad de elegir la forma de premiarte y consentirte!

Cada quincena podrás escoger el premio que más te agrade; entre una gran variedad de artículos para ti y tu hogar, aquí encontraras; accesorios personales, electrodomésticos, joyería, artículos de oficina, y muchos más.

Por las compras excedentes quincenales (después de $1,900.00) el distribuidor será merecedor a cierta cantidad de puntos de acuerdo al catálogo de puntos. estos excedentes no son comisionables para sí mismo (para el distribuidor), pero si, para su línea ascendente.

Cuando un distribuidor haga una compra a la empresa, en un periodo quincenal, de una cantidad mayor a su meta de activación y rebase más de $250.00 pesos de excedentes de compra; es decir una compra mayor a $2,150.00 el distribuidor tendrá derecho a participar en este plan, de acuerdo a la tabla de porcentajes por monto de compra que a continuación se explica.

Rango de Excedente de Compras	% en puntos
De $ 250.00 a $ 950.00	15%
De $ 951.00 a $1,900.00	20%
De $ 1,901.00 en adelante	25%

Ejemplo:

Compras Totales	Excedente de Compra	% en puntos	total de puntos canjeables
$ 2,200.00	$2,200.00 – $ 1,900.00 = 300.00	15%	45 pts.
$ 3,000.00	$ 1,100.00	20%	220 pts.
$ 3,801.00	$ 1,901.00	25%	475 pts.

La fecha limite para el canje de excedentes será 5 dias antes del inicio del periodo siguiente (Quincena)

RANGO OPORTUNITY

¡Obten tu bono al lograr tus metas!

Frontales	Rango	Bono	Refrendo
24	DIAMANTE AZUL	$8,800	$5,900
21	DOBLE DIAMANTE	$7,700	$5,200
18	DIAMANTE	$6,600	$4,400
15	PLATINO	$5,500	$3,600
12	ORO	$2,200	$1,400
9	ESMERALDA	$1,700	$1,100
6	PLATA	$1,200	$800
3	BRONCE	$600	$400

Para alcanzar un rango debes de mantener la frontalidad durante cuatro meses consecutivos. Los bonos se entregarán al alcanzar un nuevo rango, cada 4 meses si refrendas el mismo rango se te reembolsara la cantidad acorde a la tabla de rangos, por no bajar de nivel. La frontalidad son los inscritos de tu primer nivel activos con le minimo de $1,750.00

¡El éxito me pertenece!

Oportunity´s land
multinivel

Tel: 01 (462) **626 21 37**
Facebook.com/**OportunitysLand**
Telegram: **@OportunitysLand**
Whatsapp: **462 237 8695**
www.**oportunitysland.com**

Descarga la Aplicación Oficial